

Faculté des Sciences Juridiques, Économiques et de Gestion de Jendouba

3LMKT G9 -TD 3ème année / Semestre 5 : MKT

Salling de Next

Université de Jendouba

Valable du : 12-09-2025 au : 20-12-2025 Généré le :10-09-2025 22:59:19

Diplôme : Sciences de Gestion

	lundi	mardi	mercredi	jeudi	vendredi	samedi
08 H			8:15 - 9:45 Etude de cas en		8:15 - 9:45 Recherche marketing	
09 H			marketing D. Kefi Cours / \$11		I. Zouaoui Cours / S10	
	9:50 - 11:20	9:50 - 11:20	9:50 - 11:20	9:50 - 11:20	9:50 - 11:20	9:50 - 11:20
0 H	Gestion des prix et	Etude de cas en	Stratégie marketing	Merchandising	Recherche marketing	Compétences
	des produits A. Bejaoui	marketing D. Kefi	W. Battikh Cours / S11	W. Battikh Cours / S10	I. Zouaoui Cours / S10	linguistiques M. Chelbi
11 H	Cours / SM	Cours / S11	<u> </u>			CI / S31
		11:25 - 12:55 Geste de la force de		11:25 - 12:55 Merchandising		
12 H		vente et négociation commerciale		W. Battikh Cours / S10		
13 H	13:00 - 14:30	13:00 - 14:30	13:00 - 14:30			
	Analyse du	Analyse du	Stratégie marketing			
	comportement du	comportement du	I. Riahi			
4 H	consommateur A Boisoui	consommateur	TD / S34			
	14:35 - 16:05					
15 H	Geste de la force de vente et négociation commerciale					
10.11	N Errancha		<u> </u>			
16 H		16:10 - 17:40 Compétences entrepreneuriales				
17 H		M. Meliani				
18 H						
		I	I	I	I	I



Faculté des Sciences Juridiques, Économiques et de Gestion de Jendouba

3LMKT G10 -TD 3ème année / Semestre 5 : MKT

Diplôme : Sciences de Gestion

Salaria de Jer

Université de Jendouba

Valable du : 12-09-2025 au : 20-12-2025

Généré le :10-09-2025 22:59:19

18 BC						
			8:15 - 9:45 Etude de cas en		8:15 - 9:45 Recherche marketing	
09 H			marketing D. Kefi		I. Zouaoui Cours / S10	
			Cours / S11			
10 H	9:50 - 11:20	9:50 - 11:20	9:50 - 11:20	9:50 - 11:20	9:50 - 11:20	
ΙОΠ	Gestion des prix et	Etude de cas en	Stratégie marketing	Merchandising	Recherche marketing	
	des produits	marketing	W. Battikh	W. Battikh	I. Zouaoui	
4.11	A. Bejaoui	D. Kefi	Cours / S11	Cours / S10	Cours / S10	
11 H	Cours / S04	11:25 - 12:55	}	11:25 - 12:55		11:25 - 12:55
		Geste de la force de		Merchandising		Compétences
12 H		vente et négociation		W. Battikh		linguistiques
12 11		commerciale		Cours / S10		M. Chelbi
		N Errageha		304137310		CL / S31
13 H	13:00 - 14:30	13:00 - 14:30				
13 П	Analyse du	Analyse du				
	comportement du	comportement du				
4 H	consommateur	consommateur				
4 17	A Rojacuj	A Rojacuj				
	14:35 - 16:05					
15 H	Geste de la force de					
ЭП	vente et négociation					
	commerciale					
6 H	N Erragcha	() (
10 11		16:10 - 17:40	16:10 - 17:40			
		Compétences	Stratégie marketing			
17 H		entrepreneuriales M. Meliani	I. Riahi			
17 П		M. Wellani	TD / S34			
		Coure / S1II		J		
18 H						