



Faculté des Sciences Juridiques, Économiques
et de Gestion de Jendouba

3LMKT G9 -TD

3ème année / Semestre 5 : MKT

Diplôme : Sciences de Gestion



Université de Jendouba
Valable du : 12-09-2025 au : 20-12-2025
Généré le : 10-09-2025 22:59:19

	lundi	mardi	mercredi	jeudi	vendredi	samedi
08 H			8:15 - 9:45 Etude de cas en marketing D. Kefi Cours / S11		8:15 - 9:45 Recherche marketing I. Zouaoui Cours / S10	
09 H						
10 H	9:50 - 11:20 Gestion des prix et des produits A. Bejaoui Cours / S04	9:50 - 11:20 Etude de cas en marketing D. Kefi Cours / S11	9:50 - 11:20 Stratégie marketing W. Battikh Cours / S11	9:50 - 11:20 Merchandising W. Battikh Cours / S10	9:50 - 11:20 Recherche marketing I. Zouaoui Cours / S10	9:50 - 11:20 Compétences linguistiques M. Chelbi CL / S31
11 H						
12 H		11:25 - 12:55 Geste de la force de vente et négociation commerciale N. Erragcha		11:25 - 12:55 Merchandising W. Battikh Cours / S10		
13 H	13:00 - 14:30 Analyse du comportement du consommateur A. Bejaoui	13:00 - 14:30 Analyse du comportement du consommateur A. Bejaoui	13:00 - 14:30 Stratégie marketing I. Riahi TD / S34			
14 H						
15 H	14:35 - 16:05 Geste de la force de vente et négociation commerciale N. Erragcha					
16 H		16:10 - 17:40 Compétences entrepreneuriales M. Meliani Cours / S10				
17 H						
18 H						



Faculté des Sciences Juridiques, Économiques
et de Gestion de Jendouba

3LMKT G10 -TD 3ème année / Semestre 5 : MKT

Diplôme : Sciences de Gestion



Université de Jendouba
Valable du : 12-09-2025 au : 20-12-2025
Généré le : 10-09-2025 22:59:19

	lundi	mardi	mercredi	jeudi	vendredi	samedi
08 H			8:15 - 9:45 Etude de cas en marketing D. Kefi Cours / S11		8:15 - 9:45 Recherche marketing I. Zouaoui Cours / S10	
09 H						
10 H	9:50 - 11:20 Gestion des prix et des produits A. Bejaoui Cours / S04	9:50 - 11:20 Etude de cas en marketing D. Kefi Cours / S11	9:50 - 11:20 Stratégie marketing W. Battikh Cours / S11	9:50 - 11:20 Merchandising W. Battikh Cours / S10	9:50 - 11:20 Recherche marketing I. Zouaoui Cours / S10	
11 H						
12 H		11:25 - 12:55 Geste de la force de vente et négociation commerciale N. Erragcha		11:25 - 12:55 Merchandising W. Battikh Cours / S10		11:25 - 12:55 Compétences linguistiques M. Chelbi CI / S31
13 H	13:00 - 14:30 Analyse du comportement du consommateur A. Bejaoui	13:00 - 14:30 Analyse du comportement du consommateur A. Bejaoui				
14 H						
15 H	14:35 - 16:05 Geste de la force de vente et négociation commerciale N. Erragcha					
16 H		16:10 - 17:40 Compétences entrepreneuriales M. Meliani Cours / S10	16:10 - 17:40 Stratégie marketing I. Riahi TD / S34			
17 H						
18 H						